

Agenturservice-Jupe

Tel.: 02325 - 558 426
Fax : 02325 - 467 0 380

Mobil : 0174 - 29 11111

Mail : info@agenturservice-jupe.de

Web : <http://www.agenturservice-jupe.de>



Deutsche Anwalt- und Notar-Versicherung

Deutsche Anwalt- und Notar-Versicherung (DANV)

Problemlösungen inzwischen nicht nur für Anwälte und Notare

Ein wenig wundern mag sich der eine oder andere Freiberufler oder Unternehmer schon, wenn er auf Tagungen oder Konferenzen seines Berufsverbandes einen Informationsstand der „Deutschen Anwalt- und Notar-Versicherung“ (DANV) entdeckt.

Doch wer näher hinschaut, wird erkennen, dass diese Sonderabteilung der Hamburg-Mannheimer hochinteressante Problemlösungen auch für ihn anbietet – weit über die juristische Ausrichtung ihres Namens hinaus.

Auch wenn die DANV vor fast hundert Jahren als Standesversicherung von der Anwaltschaft gegründet wurde, so will sie mit ihren qualifizierten Vermittlern viel mehr sein: „**Ein kompetenter Partner** für exklusives Risk-Management und anspruchsvolle Vorsorgeplanung im Bereich der rechts-, steuer-, unternehmensberatenden und wirtschaftsprüfenden Berufe und – unter bestimmten Voraussetzungen – der Freien Berufe, Selbständigen, Akademiker und Beamten“.

Als eine **Kernkompetenz sieht die DANV den Berufsunfähigkeitsschutz**. Die Rahmenbedingungen beispielsweise der „TOP_Berufsunfähigkeitszusatzversicherung“, die in Verbindung mit einer Lebens-, Renten-, oder Risikoversicherung abgeschlossen wird, sind speziell auf die Bedürfnisse ihrer Klientel ausgerichtet.

Der versicherbare Personenkreis ist dabei eng umgrenzt, zum Vorteil des Kunden: Die Kalkulation der Versicherungen beruht auf homogenen Berufsgruppen – der Versicherer muss also das Risiko gefährdeter Berufe nicht mittragen. So sieht sich die DANV in der Lage, ihren Kunden entsprechend günstige Konditionen bieten zu können.

Seit 2004 tritt die bald hundertjährige DANV mit einem neuen „Outfit“ an die Öffentlichkeit: Frische und Lebendigkeit ist angesagt, Kompetenz und Kreativität werden signalisiert. Verbunden damit ist auch eine Verbreiterung des Service-Angebots des Vertriebs, das jetzt über klassische Vorsorge- und Finanzierungsprodukte hinaus auch eine echte Finanzplanung enthält. „Wir vermögen mehr“ hat sich der Vertrieb daher auf seine Fahnen geschrieben.

Unverändert aber bleibt das Engagement in den Berufen und Berufsgruppen, für die sie bisher schon tätig war. Denn langjährige Erfahrung ist in punkto persönlicher Vorsorge- und Vermögensplanung unersetzlich. Moderne Informationstechnik unterstützt bundesweit den Vertrieb mit seinen ca. vierhundert Spezialisten. Deren Palette umfasst für den jeweiligen Kunden maßgeschneiderte Produkte, die von weiteren attraktiven Angeboten flankiert werden. Der DANV-Vertrieb kann zusätzlich auf die Produkte der ERGO-Gruppe

zurückgreifen, wenn es etwa um Sach-, Haftpflicht-, Rechtsschutz-, Kranken- und Unfallversicherungen geht, falls dies vom Kunden gewünscht wird.

So bietet der DANV-Vertrieb unter anderem:

- Eine systematische Analyse zur Ermittlung des individuellen Vorsorge- und Finanzbedarfs
- Berufsspezifische Lösungen für die private und betriebliche Alters- und Hinterbliebenenvorsorge
- spezielle Produkte zur Absicherung der Arbeitskraft und
- Informationen und konkrete Hilfestellung zu den Durchführungswegen und den Förderarten der betrieblichen Altersversorgung nach dem Altersvermögensgesetz

Alles in allem sieht sich die DANV als starker Partner mit individuellen Produkten und strebt eine hohe Kundenzufriedenheit an. Hinzu kommt die Sicherheit und die Finanzkraft der Hamburg-Mannheimer – ein Pluspunkt, der nicht zu unterschätzen ist.

(Moneyspezialist, Juli/August 2004, Seite 28)

Nutzen Sie unseren Onlineservice unter info@agenturservice-jupe.de und Sie erhalten in kürzester Zeit die gewünschte Kontaktaufnahme